

دیسکایم

پرداخت آنلاین صورت حساب



پرداخت را از یک فرآیند دستی و پراکنده به بخشی یکپارچه و شفاف از چرخه فروش در **CRM** تبدیل می‌کند.

♦ لینک پرداخت مستقیماً از رکورد فرصت/سفارش/فاکتور صادر می‌شود.

♦ وضعیت پرداخت به‌صورت **Real-Time** در **CRM** ثبت می‌شود.

♦ داده‌های تراکنش کاملاً در مالکیت سازمان قرار می‌گیرند.

بعبارتی **paykam** راهکاری سازمانی برای مدیریت و کنترل تراکنش‌های پرداخت در **Dynamics 365** است که سرعت بستن معاملات را افزایش داده، خطاهای انسانی را حذف و وصول مطالبات را تسریع می‌کند.

نحوه عملکرد محصول دیسکایم



۱ یک فرآیند بسیار ساده و قابل‌درک برای مدیران

۳ صدور لینک پرداخت از داخل CRM

۵ انجام پرداخت توسط مشتری

۷ ثبت سابقه در پروفایل مشتری

۲ از رکورد CRM → به صفحه پرداخت → بازگشت وضعیت تراکنش

۴ ارسال خودکار از کانال انتخابی (ایمیل، پیامک، واتساپ...)

۶ ثبت خودکار وضعیت پرداخت در CRM

 bmsd.net

 سامانه‌های مدیریت

یکپارچگی کامل با Microsoft Dynamics 365 CE

♦ صدور لینک پرداخت مستقیماً از رکورد فرصت/سفارش/فاکتور

♦ به‌روزرسانی Real-Time وضعیت تراکنش در همان رکورد

♦ هم‌راستاسازی کامل مراحل فروش، مالی و وصول مطالبات

ثبت و ذخیره سازی امن تراکنش ها در پایگاه داده سازمان

♦ داده‌ها روی دیتابیس مشتری ذخیره می‌شوند (On-Premises Friendly)

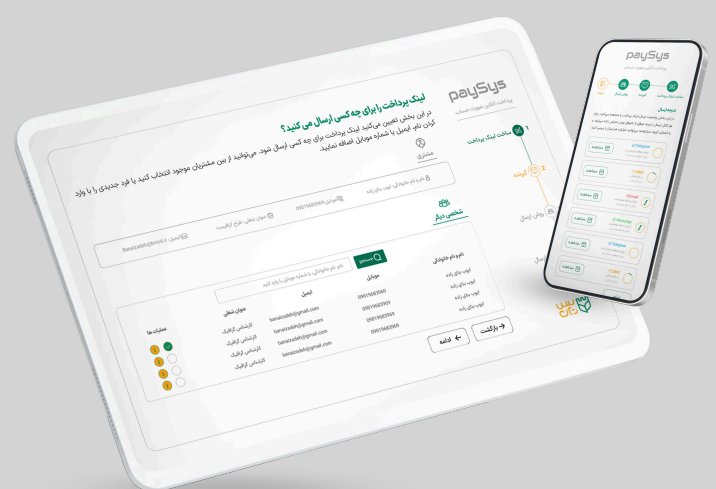
♦ قابلیت ردیابی کامل تراکنش‌ها برای حسابرسی و کنترل داخلی

♦ اتصال و گزارش‌گیری پیشرفته با Power BI

پشتیبانی از سناریوهای متنوع پرداخت

♦ پیش‌پرداخت + پرداخت نهایی + پرداخت بدون سند فروش

♦ ثبت تفکیکی هر مرحله در CRM برای مدیریت دقیق درآمد



قابلیت ها و ویژگی‌های کلیدی دیسکایم

 bmsd.net

 سامانه‌های مدیریت

ارسال هوشمند و چندکاناله لینک پرداخت

♦ از طریق Email، SMS، WhatsApp یا API سازمانی

♦ متناسب با SLA و Workflow واحد فروش

♦ قابلیت ارسال دستی یا خودکار براساس Triggerهای تجاری

اتصال منعطف به درگاه های پرداخت

♦ یکپارچگی کامل با زرین‌پال

♦ معماری توسعه‌پذیر برای اتصال به PSPها و سامانه‌های بانکی سازمانی

♦ سازگار با استانداردهای امنیت پرداخت

صفحه پرداخت اختصاصی و امن

♦ Custom Branding مطابق استانداردهای سازمان

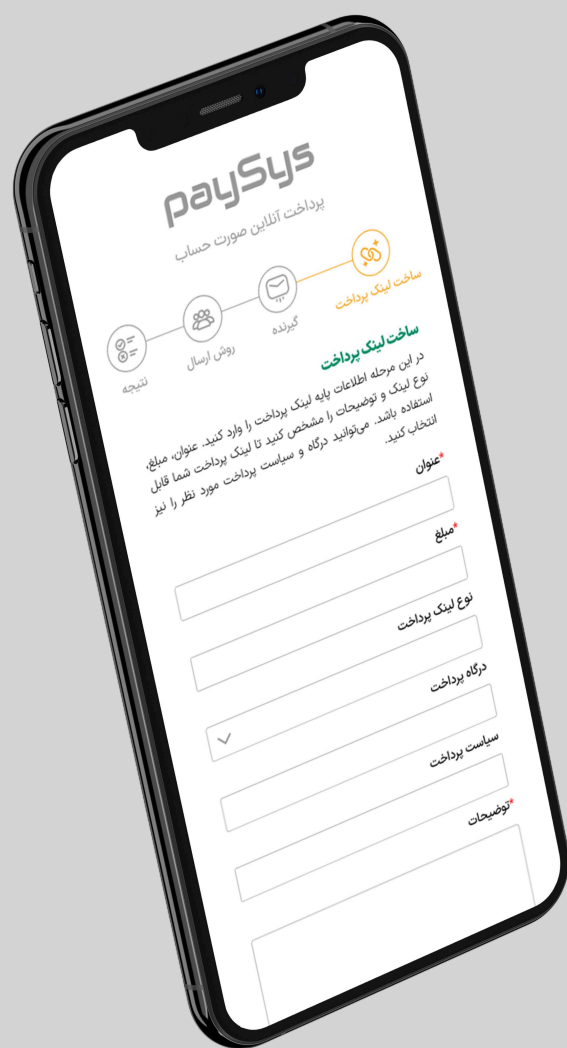
♦ مناسب فروش سازمانی و تجربه مشتری یکپارچه

مدیریت متمرکز رفتار مالی مشتری

♦ نمایش تاریخچه پرداخت‌ها در پروفایل مشتری

♦ امکان تفکیک پرداخت‌ها براساس سفارش، قرارداد، پیش فاکتور و فاکتور

♦ تحلیل عملکرد درآمد براساس تیم، محصول و سگمنت مشتری



 bmsd.net

 سامانه‌های مدیریت



سامانه‌های مدیریت

انتخاب سازمان‌های حرفه‌ای برای CRM

 bmsd.net  ۰۲۱-۴۳۹۱۹۹۰۰۰

 Samanehaye_Modiriat